

Relances automatiques

Relancer vos clients sans y penser.



Isanet-fact vous propose un nouveau service :

Quels clients dois-je relancer aujourd'hui ? Est-ce que cette facture est à relancer ?

Ne vous posez plus ces questions, Isanet-Fact se charge de tout.

Vous pouvez dès maintenant programmer vos relances automatiquement, selon vos critères. Les emails de relance partiront aux dates prévues jusqu'au règlement de vos factures.

Des paramètres simples :

jours / date échéance facture	Modèle	Actions
-3 jours	Rappel	[éditer] [supprimer]
3 jours	Relance n°1	[éditer] [supprimer]
10 jours	Relance n°2	[éditer] [supprimer]
17 jours	Relance n°3	[éditer] [supprimer]

Rendez-vous dans Mon Profil, onglet E-mails, puis Relances auto.

Isanet-Fact vous propose un planning de relances déjà établi. Vous pouvez modifier, supprimer ou créer votre propre planning.

Modifier une ligne en sélectionnant le crayon :

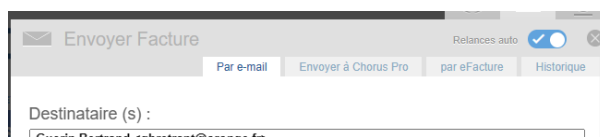
jours / date échéance facture	Modèle	Actions
-3 jours	Rappel	[éditer] [supprimer]
3 jours	après	féchéance, Envoyer
	Rappel #1	[supprimer]
10 jours	Relance n°2	[éditer] [supprimer]

Choisissez le nombre de jour, avant ou après la date d'échéance et le modèle d'email (vous pouvez personnaliser ou ajouter vos modèles d'email de relance).

Pensez à activer les relances auto avant de quitter votre profil.

Une mise en place rapide :

Une fois activé, après l'envoi de votre facture par mail à votre client, le planning de relance sera directement mis en place (onglet Email d'une facture).



Visualisez le planning de relance de votre facture dans l'historique

